

GRUPO HORO

ENTREVISTA

“La Medicina de Precision ya está revolucionando la Oncología”

Dr. Carlos Cortijo

Fundador de Genetracer

Tras años de investigación en farmacogenética y con dos patentes aprobadas en Europa, Genetracer se ha reorientado hacia la Medicina de Precisión en Oncología, especialmente con la Plataforma DECODER, que con un análisis de sangre permite detectar cuál es el tratamiento más preciso, efectivo y menos tóxico para cada persona y en cada momento de evolución de la enfermedad, evaluando los genes el tumor. Nos cuenta su funcionamiento el doctor Carlos Cortijo, fundador de Genetracer.

Cuando nos detectan un cáncer, aparece el fantasma de la quimioterapia, pero no siempre es necesaria...

Actualmente los tratamientos convencionales presentan tasas de éxito en torno al 30%, mientras que los nuevos tratamientos disruptivos, como las terapias dirigidas a genes e inmunoterapia donde se estimu-

lan las defensas naturales del cuerpo a fin de combatir el cáncer, pueden llegar a tasas de éxito en torno al 80%. Para prescribir estos tratamientos se necesita una evaluación genética del tumor, como hace DECODER, para determinar la adecuación de los tratamientos a los perfiles genéticos de cada persona y de su tumor. El cán-

cer no es una única enfermedad, sino que es diferente para cada paciente.

También sirve para detectar si hay resistencias a los distintos tratamientos, lo cual ayuda a descartar la administración de tratamientos que serán perjudiciales para un paciente, y en cambio determinar los que tendrán tasas de éxito más altas y menos efectos secundarios.

¿Con este test qué podemos saber?

La Plataforma DECODER analiza en Sangre, o en una muestra de tumor sólido, el material genético del tumor y las células tumorales para caracterizarlo de manera integral y ayudar a que los profesionales puedan tomar decisiones terapéuticas en base al conocimiento real, preciso y personalizado del tumor de cada paciente en cada momento evolutivo de la enfermedad. Es decir, sirve para ayudar a los profesionales a confirmar el diagnóstico y la selección del tratamiento co-

recto, hacer seguimiento de la enfermedad para modificar el tratamiento cuando sea necesario, y realizar comprobaciones periódicas a pacientes una vez sanado el tumor.

Al realizarlo en una muestra de sangre (Biopsia líquida), se puede repetir para monitorizar la enfermedad, al ser mínimamente invasivo para el paciente, y se detectan las mutaciones del tumor primario y las metástasis con una sola prueba.

¿Cuáles serían las principales ventajas?

Las principales ventajas, alineadas con nuestra visión, son la mejora de la cantidad y calidad de vida de los pacientes con cáncer. Adicionalmente se reducen costes para el Sistema por evitar dar tratamientos costosos en personas donde no serían efectivos; incluso contraproducentes.

¿Es lo que sería la medicina de precisión?

Sí, estamos pasando de la

medicina reactiva y basada en la evidencia, a la medicina personalizada de precisión: el fármaco correcto en el momento preciso para la persona adecuada según sus características concretas.

¿La prueba funciona para todo tipo de cánceres?

Actualmente la plataforma DECODER está validada para carcinomas (tumores sólidos), donde se incluyen los más prevalentes, como mama, colon, pulmón, próstata, melanoma, vejiga, útero, etc. Pero Estamos trabajando para que la prueba se certifique para el 100% de tumores en el menor plazo posible, e incluir los tumores hematológicos. Y no sólo para adultos, estamos muy ilusionados con DECODER ONCOPE-DIATRÍA.

Aunque la prueba está disponible hoy en día y ya hay pacientes que se benefician de la Evaluación genómica y la plataforma DECODER, ahora lo necesario es trabajar para que se implementen en la Sanidad de manera general.

Pero supongo que siempre falta más investigación...

Sí, queda mucho por investigar, y sin duda es nuestro



principal objetivo: seguir a la cabeza de la investigación traslacional, aplicando y trasladando la innovación tecnológica en el menor tiempo posible a los pacientes.

Hasta ahora hemos hablado de la plataforma DECODER para paciente ya diagnosticado de cáncer, pero tenemos también en fase final de investigación la Plataforma SPIRAL, para pacientes sanos que requieran hacer un chequeo y así detectar precozmente el cáncer, para maximizar la probabilidad de curación, que pasa del 10 % en estadios avanzados al 94 % al detectarlo en fase temprana.

Para ello estamos inmersos en una ronda de financiación. La medicina de precisión y la biopsia líquida ha llegado definitivamente para quedarse y Genetracer es uno de los Decanos de la Medicina de Precisión en España.

genetracerbiotech.com

ENTREVISTA

Liderando la transformación digital de la farmacia

Javier López Gil Director general del Grupo Hefame

Los 65 años que lleva en el mercado no le han sacado ni una arruga a Hefame, el tercer distribuidor farmacéutico de España. En la actualidad, lidera la transformación digital del sector con herramientas online que sitúan a las farmacias que forman esta cooperativa en la vanguardia del servicio al paciente.

¿Qué rasgos caracterizan a Hefame?

Hefame es una cooperativa y los propietarios son las propias farmacias. Eso nos hace diferentes a lo que ocurre fuera de España, porque nuestra principal variable es el servicio a los socios. Tratamos a todos igual, ya estén en el centro de una capital o en la sierra; nuestra misión es llevarles los medicamentos y los productos de parafarmacia. Tenemos más de 4.000 cooperativistas en la costa de Barcelona a Cádiz, además de Madrid, parte de Castilla-La Mancha y Melilla.

¿Qué papel tiene la distribución farmacéutica en el sistema sanitario?

El excelente servicio que la farmacia da al paciente es posible en parte porque detrás está la distribución, que le ofrece un servicio de mucha eficiencia y con unos costes muy altos. España es uno de los países con más farmacias por habitante, y cuando un paciente pide un medicamento y no lo tienen disponible, se lo traen en pocas horas. Detrás de eso hay un montón de almacenes logísticos muy robotizados y una red capilar de re-

parto que sirve dos o tres veces al día, con muchísima eficiencia. Si una farmacia maneja entre 8.000 y 10.000 referencias, nosotros manejamos casi 40.000, y repartimos cada día cerca de 800.000 unidades.

¿Cuáles son los mayores retos a los que han tenido que enfrentarse?

Entre 2011 y 2014 hubo una época muy compleja con los impagos de las comunidades; las farmacias siguieron dando su servicio, pero fue una situación muy dura que aprovecha-



mos para dar el salto definitivo a la digitalización y a la mejora de los procesos para optimizar gastos y ser más eficientes.

¿Cómo se benefician las farmacias de esa transformación digital?

No sólo mejoró el servicio

que les prestamos, sino que les hemos trasladado esa tecnología con la marca F+ para que den valor añadido a los pacientes y los fidelicen. La que factura es siempre la farmacia, nosotros sólo les proporcionamos las herramientas. Así, por ejemplo, en fmasonline.com, el

paciente puede hacer su compra, y al final del proceso elige entre las más de 1.000 farmacias a la que transmitimos el pedido a través de una web que hemos creado exclusivamente para ella. De esta forma hemos introducido a las farmacias en el complejo mundo del comercio electrónico. En vanguardia están las que llamamos farmacias F+, que tienen todos los servicios que ofrecemos, como una plataforma que ayuda a digitalizar los datos de salud del paciente que se toman en la farmacia, como el peso y la tensión. El farmacéutico puede hacer un seguimiento e incluso generar informes para el médico.

¿Están sus competidores al mismo nivel que Hefame?

Estamos liderando el cambio en la distribución, también estamos mejorando mucho la eficiencia gracias a los datos que hemos obtenido en este proceso, y uno de nuestros próximos objetivos es implementar la inteligencia artificial.

www.hefame.es